

Bouw jouw eigen business met doTERRA

Van olie in huis naar een bedrijf vanuit je hart.
Gewoon, met beide benen op de grond.

Karen Bakker • Olish • Wolvega

Waarom een business met doTERRA?

Misschien gebruik je al een tijdje essentiële oliën. Je merkt wat ze voor jou en je gezin doen, en je vertelt er vanzelf over aan anderen. Aan je buurvrouw, je zus, iemand op een verjaardag. Dat is eigenlijk al het begin van een business met doTERRA. Niet met gladde verkooppraatjes, maar gewoon door te delen wat je zelf ervaart.

doTERRA werkt met een model waarbij jij als zelfstandig Wellness Advocate producten deelt en daar een vergoeding voor krijgt. Jij bepaalt zelf hoeveel tijd je erin steekt. De één doet het er een paar uurtjes per week bij, de ander bouwt er in een paar jaar een volwaardig inkomen mee op. Beide is prima. Het is jouw tempo, jouw verhaal.

Wat maakt het zo mooi?

- **Je start klein.** Geen dure investering, geen voorraad in je schuur. Je begint met een startpakket dat je zelf gebruikt.
- **Je werkt vanuit ervaring.** Je verkoopt niks wat je zelf niet kent. Dat voelt eerlijk en dat merken mensen.
- **Je bepaalt je eigen uren.** Naast je baan, naast je gezin, naast je kleinkinderen. Het past zich aan jouw leven aan.
- **Je staat er niet alleen voor.** Je krijgt begeleiding van mij en van het team, plus alle trainingen van doTERRA zelf.
- **Je helpt mensen écht.** Elke druppel die je deelt kan iemands dag, nacht of gezondheid een stukje mooier maken.

“Ik ben ooit begonnen aan mijn eigen keukentafel, met één kistje oliën en een hoop enthousiasme. Als ik het kan, kun jij het ook.”

— Karen, The Oil Granny

Zo bouw je het op, stap voor stap

Een business bouwen klinkt groot, maar het zijn eigenlijk kleine, logische stappen. Dit is de route die ik zelf heb gelopen en waar ik jou ook doorheen begeleid.

1

Word zelf fan van de oliën

Start met een startpakket en gebruik de oliën elke dag. Leer ze kennen, probeer uit, merk wat ze voor jou doen. Jouw eigen ervaring is straks je sterkste verhaal.

2

Zet je maandelijkse bestelling (LRP) aan

Met het Loyalty Rewards Program bestel je maandelijks wat je toch al gebruikt en spaar je punten voor gratis producten. Voor je business is dit de basis: zo blijf je zelf productkennis opbouwen en voldoe je aan de voorwaarden om commissies te ontvangen.

3

Begin met delen

Vertel je verhaal aan mensen om je heen. Laat iemand een olie ruiken, geef een sample mee, nodig iemand uit voor een workshop of een iTOVi scan. Geen druk, gewoon oprechte interesse in de ander.

4

Help nieuwe klanten op weg

Als iemand enthousiast is, help je diegene met een eigen account en een startpakket. Daarna blijf je in contact: hoe bevalt het, waar kan ik je mee helpen? Blijve klanten blijven en vertellen het door.

5

Bouw je team

Sommige klanten willen, net als jij nu, zelf ook delen en verdienen. Die begeleid jij dan weer, zoals ik jou begeleid. Zo groeit je business laag voor laag en groeit ook jouw inkomen mee.

6

Blijf leren en blijf jezelf

Doe mee met trainingen, teamcalls en events. Maar het allerbelangrijkste: blijf gewoon jezelf. Mensen kopen geen olie van een bedrijf, ze kopen van jou.

Hoe verdien je er nou aan?

Ik hou van een eerlijk verhaal, dus dat krijg je ook. Je inkomen bij doTERRA groeit met wat je erin stopt. Het is geen snel rijk worden, wel een gezond en betrouwbaar model dat al jaren bestaat.

Je verdient op verschillende manieren

- **Retailwinst:** je verdient op producten die klanten via jou kopen.
- **Fast Start bonus:** extra commissie over bestellingen van mensen die jij in hun eerste 60 dagen hebt ingeschreven.
- **Power of 3 bonus:** een maandelijkse bonus wanneer jij en je teamleden een gezonde LRP-structuur opbouwen.
- **Unilevel commissie:** een percentage over het volume van je hele team, dat groeit naarmate je team groeit.

Realistisch blijven

In het begin verdien je vaak vooral je eigen oliën terug. Daarna groeit het richting een leuke bijverdiensite, en wie er serieus mee aan de slag gaat kan er op termijn een volwaardig inkomen mee opbouwen. Hoe snel dat gaat verschilt per persoon en hangt af van je inzet. Ik beloof je geen gouden bergen, wel dat ik naast je sta en je laat zien wat wél werkt.

Wat krijg je van mij als je start?

- Persoonlijke begeleiding, gewoon aan de keukentafel of via WhatsApp
- Een duidelijk startplan voor je eerste 90 dagen
- Hulp bij je eerste workshops en het delen van samples
- Kant-en-klare materialen, teksten en tips voor social media
- Een warm team om je heen bij De Keukentafel in Wolvega
- Toegang tot trainingen en de kennis die ik zelf heb opgebouwd

Klaar om te beginnen?

Zo simpel is het eigenlijk:

- **Stap 1:** Neem contact met mij op voor een vrijblijvend kennismakingsgesprek. Gewoon koffie erbij en al je vragen op tafel.
- **Stap 2:** Samen kiezen we een startpakket dat bij jou past.
- **Stap 3:** We maken jouw account aan en plannen je eerste 90 dagen.
- **Stap 4:** Jij gaat delen, ik loop met je mee. Stapje voor stapje.

Twijfel je nog? Dat is helemaal normaal. Je hoeft vandaag niks te beslissen. Stel je vragen, denk erover na, en voel of het bij je past. De oliën lopen niet weg en ik ook niet.

Neem contact op

Karen Bakker – The Oil Granny

Olish • De Keukentafel Energetisch Centrum, Wolvega

Website: www.olish.nl

Volg mij op Facebook en Instagram: [@theoilgranny](https://www.instagram.com/theoilgranny)

*“Je hoeft niet perfect te zijn om te beginnen.
Je moet beginnen om te groeien.”*